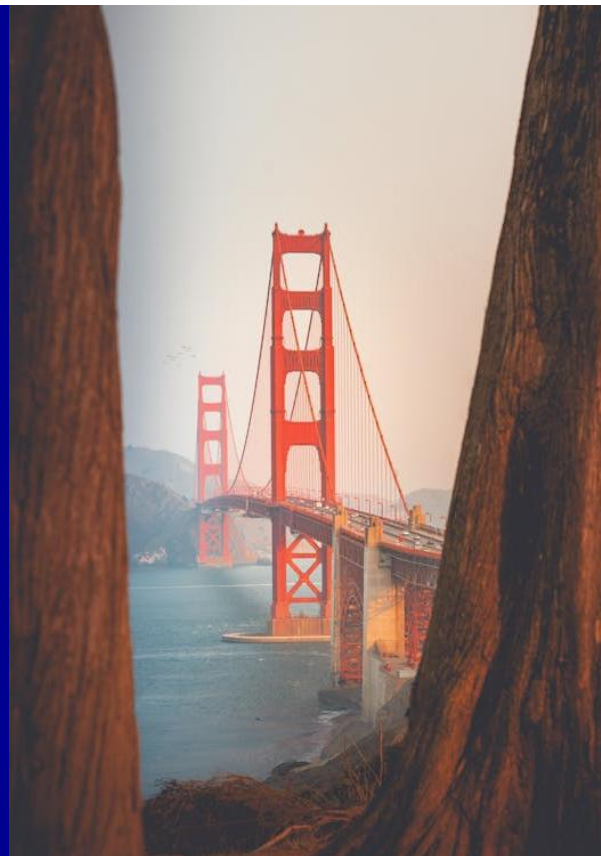


Plaquette

**FRENCH HEALTHCARE DAYS @
J.P. MORGAN WEEK 2027 - ÉTATS-UNIS**

■

**Du 11 au 13 janvier 2027,
San Francisco**



01 CONTEXTE DU PROJET

San Francisco Bay Area : le cœur mondial de l'innovation et du financement en santé

Berceau historique de la **biotechnologie**, la Bay Area rassemble plus de **3 000 entreprises life sciences** et constitue l'un des principaux **hubs mondiaux de l'innovation en santé**. Elle accueille des leaders tels que **Genentech, Gilead Sciences, BioMarin, Guardant Health, Verily, Calico, Grail et 10x Genomics**, ainsi que des **investisseurs de premier plan** comme **Andreessen Horowitz (a16z), ARCH Venture Partners, OrbiMed, RA Capital, NEA, ...**

La région s'appuie sur des **institutions académiques de rang mondial** telles que **UCSF**, premier établissement public américain en financements NIH avec 824 M USD obtenus en 2025, ainsi que **Stanford University et UC Berkeley**, à l'origine de nombreuses innovations et startups à succès. Leader mondial de la convergence entre **santé et intelligence artificielle**, la Bay Area bénéficie également de la présence de **Google, Apple, Nvidia, Meta et OpenAI**, ainsi que d'accélérateurs de référence tels que **StartX, IndieBio, JLABS et QB3**.

J.P. Morgan Healthcare Week : là où se concluent les grands deals de la santé

Chaque mois de janvier, la J.P. Morgan Healthcare Week fait de San Francisco la capitale mondiale de l'investissement en santé. La conférence J.P. Morgan Healthcare réunit plus de 8 000 dirigeants et décideurs internationaux, tandis que les **événements organisés en parallèle rassemblent plusieurs dizaines de milliers d'acteurs** de l'écosystème life sciences. Dirigeants des plus grandes entreprises pharmaceutiques (**Pfizer, Roche, Novartis, Merck, Johnson & Johnson, Eli Lilly, AstraZeneca, Bristol Myers Squibb, Sanofi, Servier, Ipsen, ...**), investisseurs de référence (**a16z, ARCH Venture Partners, OrbiMed, RA Capital, Deerfield, Sofinnova**) et biotechs les plus innovantes s'y retrouvent pour conclure des levées de fonds, partenariats stratégiques, accords de licence et opérations de M&A.

Chaque année, Business France accompagne une **délégation d'une quarantaine de sociétés françaises en recherche de financements et de partenaires industriels**. Grâce à un espace dédié pour conduire ses rendez-vous, à l'organisation de temps forts de networking et une visibilité accrue, les entreprises maximisent leurs opportunités de rencontrer les principaux investisseurs américains, les décideurs des Big Pharma et les partenaires stratégiques essentiels à leur développement international.



02 NOTRE ACCOMPAGNEMENT 2027

Pour quelles sociétés ?

Sociétés françaises de santé cherchant à lever des fonds aux États-Unis et à rencontrer des partenaires industriels, avec des offres adaptées à leur stade de maturité, à leurs projets de financement (Seed à Series B principalement) et spécialisées dans les domaines suivants :

- Biotech
- Pharma
- Medtech
- Santé digitale

Objectifs de la mission

A l'occasion de la **J.P. Morgan Healthcare Conference 2027**, Business France accompagne les sociétés françaises en santé qui sont en recherche de fonds et/ ou de partenaires industriels aux États-Unis.

03 NOTRE ACCOMPAGNEMENT 2027 (suite 1)

Au programme

EN AMONT
DE L'ÉVÉNEMENT



Préparation de votre participation (en amont de votre déplacement) :

- Point Conseil avec un expert santé Business France Amérique du Nord :

Bénéficiez d'un échange individuel afin d'évaluer votre projet de développement aux États-Unis.

- Mobilisation collective de notre réseau américain :

Mobilisation collective (pour l'ensemble de la délégation française) de notre réseau d'investisseurs et de partenaires pharmaceutiques nord-américains afin d'accroître la visibilité de la délégation et de favoriser des échanges à forte valeur ajoutée.

- Accès à la plateforme de partnering [Biotech Showcase](#) :

Accédez à l'outil de partnering de référence pour identifier, solliciter et planifier vos rendez-vous avec investisseurs et industriels (fin novembre 2026).

- Webinaire de préparation dédié :

Participez à une session collective de préparation couvrant les enjeux de prospection, les bonnes pratiques pour approcher les interlocuteurs nord-américains, les aspects logistiques ainsi que les retours d'expérience de contacts clés ayant déjà participé à l'événement.

- Visibilité renforcée auprès de l'écosystème américain :

- Présentation de votre société sur le site internet et catalogue dédiés, relayés auprès de notre réseau nord-américain ;
- Communiqué de presse collectif ;
- Mise en avant via LinkedIn avant, pendant et après les French Healthcare Days.

04 NOTRE ACCOMPAGNEMENT 2027 (suite 2)

Au programme

PENDANT
L'ÉVÉNEMENT



3 jours de mission en présentiel à San Francisco :

- **Accès au French Corner – Espace privatif au cœur de Union Square :**

Profitez d'un espace dédié à la délégation française pour accueillir vos rendez-vous, recevoir vos contacts et échanger avec les acteurs clés de l'écosystème dans un environnement professionnel et convivial (petits-déjeuners et déjeuners inclus) du lundi 11 au mercredi 13 janvier, de 8h à 18h.

- **Accès à la plateforme de partnering Biotech Showcase :**

Identifiez, ciblez et planifiez vos rendez-vous avec des investisseurs et pharma grâce à l'outil de partnering de référence de la semaine J.P. Morgan.

- **Sessions de networking de haut niveau :**

Participez à des panels et sessions de networking réunissant des acteurs de premier plan (ex. : Johnson & Johnson, Sanofi, Servier, Merck, AbbVie Ventures, Illumina Ventures, ...).

- **Mobilisation collective de notre réseau nord-américain :**

Mobilisation collective (pour l'ensemble de la délégation française) de notre réseau d'investisseurs et de partenaires pharmaceutiques nord-américains afin d'accroître la visibilité de la délégation et de favoriser des échanges à forte valeur ajoutée.

- **Soirée France de networking :**

Prenez part à l'un des temps forts de la semaine avec une réception réunissant 300 participants, parmi lesquels des investisseurs, pharma, hôpitaux, et KOLs de l'écosystème santé nord-américain. Une opportunité privilégiée pour développer votre réseau dans un cadre informel et propice aux échanges.

- **Partage d'opportunités de side events :**

Bénéficiez d'une veille ciblée et de recommandations sur les événements parallèles incontournables afin de multiplier vos opportunités de rencontres et d'accroître votre visibilité tout au long de votre séjour.

05 CALENDRIER 2027

3 août 2026

**DÉBUT
DES INSCRIPTIONS**

6 nov. 2026

**FIN
DES INSCRIPTIONS**

NOVEMBRE

PRÉPARATION

DIGITAL

- Point conseil individuel avec expert Santé.
- Webinar de préparation.
- Remise de vos accès à la plateforme de partnering.
- Partage du site internet dédié (agenda, side events, ...).

LUNDI 11 JANVIER 2027

FRENCH HEALTHCARE DAYS @ JP MORGAN 2027 - ÉTATS-UNIS

SAN FRANCISCO

- Welcome breakfast & lancement au French Corner.
 - Accès au French Corner pour vos rdvs BtoB.
 - Echanges sur le French Corner avec nos partenaires sur les sujets réglementaires, IP, installation, tax, ... aux États-Unis.
 - Panels, sessions de networking.
 - Soirée France de networking (au French Corner).
- Inclus : petit-déjeuner et déjeuner sur le French Corner.*

MARDI 12 JANVIER 2027

**FRENCH HEALTHCARE DAYS @ JP MORGAN 2027 - ÉTATS-UNIS
SAN FRANCISCO**

- Accès au French Corner pour vos rdvs BtoB.
 - Echanges sur le French Corner avec nos partenaires sur les sujets réglementaires, IP, installation, tax, ... aux États-Unis.
 - Panels, sessions de networking.
- Inclus : petit-déjeuner et déjeuner sur le French Corner.*

MERCREDI 13 JANVIER 2026

**FRENCH HEALTHCARE DAYS @ JP MORGAN 2027 - ÉTATS-UNIS
SAN FRANCISCO**

- Accès au French Corner pour vos rdvs BtoB.
 - Echanges sur le French Corner avec nos partenaires sur les sujets réglementaires, IP, installation, tax, ... aux États-Unis.
 - Panels, sessions de networking.
- Inclus : petit-déjeuner et déjeuner sur le French Corner.*

DÉTAILS DE L'OFFRE

- **Accès au French Corner** : Espace privatisé pour vos rendez-vous BtoB, accessible sur les 3 jours de l'événement, avec service de catering inclus (petits-déjeuners et déjeuners) – du lundi 11 au mercredi 13 janvier.
- **1 pass d'accès à la plateforme de partnering Biotech Showcase pour maximiser votre prospection** (nominatif, valable pour 1 personne).
- **Moments clés de networking** : Profitez de temps forts dédiés aux échanges, incluant networking et panels, pour accéder à du contenu à forte valeur ajoutée et connecter avec notre écosystème très qualifié américain.
- **Visibilité renforcée** : Mise en avant via notre site internet dédié, catalogue, communiqué de presse et posts LinkedIn valorisant votre présence.
- **Partage d'opportunités de side events** : Accédez à une sélection d'événements connexes pour multiplier vos occasions de rencontres et de mises en relation.

Les + de Biotech Showcase:

- 3 200 participants dont 1 200 investisseurs (ex. ARCH Venture Partners, OrbiMed, RA Capital, Novo Holdings, Sofinnova Investments, Illumina Ventures, ...) et des pharma (J&J, AbbVie, Neurocrine Biosciences, Santen, Meiji Pharma USA).
- 6 000 rdvs de partnering.
- Une plateforme mature et largement utilisée par les investisseurs.

TARIFS – Valables jusqu'au 06/11/2026 (Attention : participation limitée)

Offre Premium 1 (tarif unique par participant) : **5 950 € HT / 7 140 € TTC**

Option Premium 1 - 1 participant supplémentaire (même entreprise) : **2 250 € HT / 2 700 € TTC**

07 OFFRE PREMIUM - **AVEC PLATEFORME BIOTECH SHOWCASE**

Catégorie 2 : sociétés de service, conseil, CRO, Consultant

DÉTAILS DE L'OFFRE

- **Accès au French Corner** : Espace privatisé pour vos rendez-vous BtoB, accessible sur les 3 jours de l'événement, avec service de catering inclus (petits-déjeuners et déjeuners).
- **1 pass d'accès à la plateforme de partnering Biotech Showcase pour maximiser votre prospection** (nominatif, valable pour 1 personne).
- **Moments clés de networking** : Profitez de temps forts dédiés aux échanges, incluant networking et panels, pour accéder à du contenu à forte valeur ajoutée et connecter avec notre écosystème très qualifié américain.
- **Visibilité renforcée** : Mise en avant via notre site internet dédié, catalogue, communiqué de presse et posts LinkedIn valorisant votre présence.
- **Partage d'opportunités de side events** : Accédez à une sélection d'événements connexes pour multiplier vos occasions de rencontres et de mises en relation.

Les + de Biotech Showcase:

- 3 200 participants dont 1 200 investisseurs (ex. ARCH Venture Partners, OrbiMed, RA Capital, Novo Holdings, Sofinnova Investments, Illumina Ventures, ...) et des pharma (J&J, AbbVie, Neurocrine Biosciences, Santen, Meiji Pharma USA).
- 6 000 rdvs de partnering.
- Une plateforme mature et largement utilisée par les investisseurs.

TARIFS – Valables jusqu'au 06/11/2026 (Attention : participation limitée)

Offre Premium 2 (tarif unique par participant) : **7 500 € HT / 9 000 € TTC**

Option Premium 2 - 1 participant supplémentaire (même entreprise) : **4 250 € HT / 5 100 € TTC**

07 - OFFRE COMPLÉMENTAIRE – OFFRE STANDARD 1 – SANS AUCUNE PLATEFORME

DÉTAILS DE L'OFFRE

- **Accès au French Corner** : Espace privatisé pour vos rendez-vous BtoB, accessible sur les 3 jours de l'événement, avec service de catering inclus (petits-déjeuners et déjeuners).
- **Moments clés de networking** : Profitez de temps forts dédiés aux échanges, incluant networking et panels, pour accéder à du contenu à forte valeur ajoutée et connecter avec notre écosystème très qualifié américain.
- **Visibilité renforcée** : Mise en avant via notre site internet dédié, catalogue, communiqué de presse et posts LinkedIn valorisant votre présence.
- **Partage d'opportunités de side events** : Accédez à une sélection d'événements connexes pour multiplier vos occasions de rencontres et de mises en relation.

TARIFS – Valables jusqu'au 27/11/2026 (Attention : participation limitée)

Offre Standard 1 (tarif unique par participant) : **3 500 € HT / 4 200 € TTC**

Option Standard 1 - 1 participant supplémentaire (même entreprise) : **1 300 € HT / 1 560 € TTC**

07 OFFRES DE COMMUNICATION

(en option – dans la limite des places disponibles)

DÉTAILS DE L'OFFRE

- **Diagnostic Deck :**

Relecture et retours personnalisés sur votre deck de présentation.

- **Refonte One Pager :**

Création et amélioration du design et du contenu de votre One-Pager afin de le rendre plus performant, attrayant et en adéquation avec les attentes du marché US (cibles investisseurs et/ou partenaires industriels).

TARIFS

Diagnostic Deck : **1 500 € HT / 1 800 € TTC**

Refonte One Pager : **1 875 € HT / 2 250 € TTC**

08 INSCRIPTIONS

S' INSCRIRE EN LIGNE

Pour participer aux « French Healthcare Days @ J.P. Morgan Week 2027 », nous vous invitons à compléter et signer le formulaire d'inscription en ligne jusqu'au 6/11/2026 :



[INSCRIPTION EN LIGNE](#)



09 VOS CONTACTS



FRANCE – Paris

Karine MORYOUSSEF

Cheffe de projet BtoB Santé

Tél. : +33 6 61 80 92 83

karine.moryoussef@businessfrance.fr



CANADA – Toronto

Ludmilla POTIRON

Cheffe de Pôle Export Santé

ludmilla.potiron@businessfrance.fr



ÉTATS-UNIS – San Francisco

Nam-Hee LEE

Chargée d'affaires Export Santé

Tél. : +1 347 213 5495

namhee.lee@businessfrance.fr



ÉTATS-UNIS – New York

Adrien RUET

Chargé de développement Export Santé

Tél. : +1 917 435 6387

adrien.ruet@businessfrance.fr



ÉTATS-UNIS – Boston

Jérôme REVOLE

Directeur d'activité Santé

Tél. : +1 347 209 6324

jerome.revole@businessfrance.fr



FRANCE – Paris

Xinyi CAO

Cheffe de projet

Tél. : +33 6 58 32 37 32

xinyi.cao@businessfrance.fr